

Sales Manager für Elektromobilität (m/w/d)

Deine Karriere bei OMS E-Mobility

Bei OMS ist Vertrieb mehr als nur eine Rolle. Er ist vielmehr zentraler Bestandteil unserer Wachstumsstrategie und definiert, wie wir im Kontakt mit unseren Kunden den besten Service bieten.

Als Sales Manager für Elektromobilität an unserem Standort in Lorch berätst du neue und bestehende Firmenkunden zu unseren Dienstleistungen im Bereich Ladeinfrastrukturen/ E-Mobilität und unterstützt unseren Vertriebsaußendienst am Standort in Lorch.

Gemeinsam im Team baust du das Vertriebsgebiet in Süddeutschland langfristig weiter aus und trägst einen wichtigen Teil dazu bei, umweltfreundliche Mobilitätslösungen in Unternehmen zu etablieren.

Das erwartet dich bei OMS

OMS E-Mobility arbeitet daran, Marktführer in der Errichtung und im Betrieb elektrischer Ladeinfrastrukturen zu werden und leistet damit in Europa einen wertvollen Beitrag auf dem Weg zu einer emissionsfreien Mobilität.

Bei OMS zu arbeiten, bedeutet, vorauszudenken und Verantwortung zu übernehmen. Durch starke Ergebnisse schaffen wir Vertrauen in unsere Arbeit.

Unsere Werte begleiten uns im Alltag. Sie prägen unser Tun und Handeln – als Versprechen und gelebte Unternehmenskultur. Wir haben den Mut, unsere Stärken einzusetzen und brennen dafür, die Welt von morgen lebenswert und nachhaltig zu gestalten.

Was wir bieten

Erfahrungsbasiertes Gehalt

Leistungsorientierte Provision

Urlaubsgeld und Weihnachtsgeld

Unbefristeter Arbeitsvertrag in einer aufsteigenden Branche

Gleitzeitmodell und mobiles Arbeiten an 2 Tagen

30 Tage Urlaub

Betriebliche Altersvorsorge + private Unfallversicherung

Zuschüsse für Privatfahrzeuge (Elektro- und Verbrenner-Modelle) und (E-) Bikes

Kita-Zuschüsse

Modernes Büro in einem zertifizierten Great Place to Work® 2024

Mitgliedschaft in über 10.000 Fitnessstudios und Online-Fitnesskursen via EGYM Wellpass

Verschiedene + wechselnde Shoppingrabatte

Motiviertes Team mit flachen Hierarchien

Aufgaben

Du fokussierst dich auf das aktive Gewinnen von Neukunden durch gezielte Akquise von Kontakten

Du führst Verkaufsgespräche per Telefon und führst Verhandlungen

Du stehst im engen Kontakt mit unseren Kunden und analysierst ihren Bedarf

Du erstellst individuell angepasste Angebote für unsere Kunden

Du berätst Kunden proaktiv zu unseren Services vor Ort

Anforderungen

Du verfügst über eine erfolgreich abgeschlossene kaufmännische Ausbildung

Du hast bereits Berufserfahrung im Vertrieb sammeln können

Du arbeitest nicht nur selbstständig, sondern zusätzlich verantwortungsbewusst und zielorientiert

Du bist kommunikationsstark und kundenorientiert

Du verfügst über eine Hands-On-Mentalität

Vorzugsweise konntest du bereits erste Erfahrungen in den Bereichen Photovoltaik und Ladesäulen sammeln

Wir konnten Dein Interesse wecken? Dann rufen uns an oder schreiben uns eine E-Mail.

Wir freuen uns darauf, Dich kennen zu lernen!

Hannah Schniepp - 07172 99358745 - info@oms-inventuren.de

OMS Prüfservice GmbH - Mühlstraße 90 - 73547 Lorch, www.oms-inventuren.de